



元亨祥人



地址: 上海市陆家嘴东路 161 号招商局大厦 35 楼
邮编: 200120

主办单位: 元亨祥生态 出版单位: 股东会办公室 官方网址: www.yhxChina.com 总机: 021-31581818 传真: 021-22063979

裕元康养生命谷 2024年工作总结暨2025年工作部署大会成功召开



2025年1月23日,裕元康养生命谷2024年工作总结暨2025年工作部署大会隆重召开,全体员工参会。

本次会议以“同心同德同奋进 共创共享共富裕”为主题。议程包括年度工作述职汇报、组织架构调整及人事任免、2025年度及一季度高管绩效承诺签约、元亨祥供应链咨询董事长刘闪及元亨祥生态创始人程芳作总结讲话。会议由综合管理部总经理左威主持。

会议在庄严的国歌声中拉开帷幕。生命谷各业务板块、职能部门负责人,结合2024年度绩效承诺及工作成果逐一进行年度述职汇报,全面回顾总结2024年绩效承诺整体完成情况,重点事项的工作成果及工作亮点与不足,同时围绕2025年度绩效承诺制定工作计划。

人力资源部总经理郑东生在会上宣读了生命谷组织架构调整及人事任免。会上举行了2025年度及第一季度高管绩效承诺签约仪式,元亨祥生态创始人程芳与各业务板块、职能部门负责人依次签订年度及一季度绩效承诺。

刘闪在总结讲话中指出,2024年,生命谷通过举办三场论坛、一场内测、一场参展以及六场引流活动,有效提升了品牌影响力及运营转化力;同时,建立了“非物质文化遗产传承发展中心”和“传统医药文化师承基地”,致力于将小镇打造成为传承和发扬中医药文化的重要高地。展望2025年,刘闪提出了以“三卡”——引流卡、会员卡、盈利卡、“三制”——营销合伙人、服务合伙人、投资合伙人模式作为未来小镇引流的关键抓手,以“三会”——说明会、裂变会、招商会、“三力”——技术实力、服务能力、销讲能力举措作为增强生命谷实力的重要路径。

元亨祥生态创始人程芳作年度工作报告。报告主题为“生态重构向阳生 模式创新赢未来”。结合元亨祥生态重构、生命谷总部规划、2025年工作部署三部分进行了详细阐述。

元亨祥生态重构

程芳以“寻、辛、新”三个关键词概括了元亨祥生态自成立以来的探索历程、经历的挑战以及创新变革的蜕变过程。向全体展示了元亨祥生态的最新全景图,并阐述未来将围绕“天、地、人、和、通”五大核心理念,开展引流获客、导流变现、服务交付、价值赋能以及互联互通的全方位战略。

生命谷总部规划

依托樟树项目打造生命谷总部,由元贞祥开发建设、葛玄康养两大版块构成。元贞祥开发建设主要聚焦于投资代建领域,涵盖从规划设计到开发运营的全过程,最终形成品牌输出,以此为核心竞争力;裕元康养围绕揆正承堂中医医院、非遗传承工作室、嘉照护、商管公司四大业态运营,致力将中医药膳打造成为中国药都·樟树名片,同时延伸中药饮片、制药厂、中药材种植基地、绿色食品种植基地、家禽养殖基地等多业态上下游生产链,实现生命谷繁盛。



2025年工作部署

一期项目收尾工作,依法合规清算。二期项目投资代建。联合元合集团做好规划设计;联合总包单位、仿古建设单位等做好施工建设;联合元亨祥健康生态,做好项目运营。推进“客户三卡”“激励三制”新商业营销模式。

盛者为剩,剩者为胜;胜者为王,王者为圣!最后,元亨祥生态创始人程芳以此激励全体与会人员,致力于实现健康生态相互导流,共同打造健康生态千亿市值!

乘势而上开新局,砥砺前行启新篇。回顾过去一年,我们豪情满怀;展望新的一年,更觉任重道远。2025年,是小镇发展的关键年,是攻坚克难、充满挑战的一年,也将是充满希望、播种未来的一年。梦虽遥,追则能达;愿虽艰,持则可圆。光荣属于每一个勇毅笃行的追梦人,属于每一位为生命谷的发展而努力奋斗的人。

最后,祝贺本次会议取得圆满成功!祝愿裕元康养生命谷的明天更加美好!

文 / 付慧琼

元亨十二载 共启新篇章 ——2025元亨祥尊享荟成功举办

灵蛇迎春，福满新程。2025年1月11日，“元亨十二载共 启新篇章”2025元亨祥尊享荟年度盛典于杭州中心四季酒店盛大举行。来自全国各地近400名高净值客户相欢聚一堂，共同见证了这一荣耀时刻。

活动伊始，元贞祥健康咨询董事长刘闪首先带来“稳重谋远 向新而行”的主题演讲，带全场嘉宾一起回顾2024年金融市场的热点事件，并展望2025年的行业趋势。刘闪董事长指出，随着监管的趋严，劣资质主体持续被市场出清，同时伴随着国家化债政策力度的不断加大，政信类资产的安全性和稀缺性越发凸显。元亨祥始终坚持与强者为伍，务实行稳，让客户实现了财富健康双赢。展望未来，元亨祥仍将精进不休，坚守责任担当，共启财富新篇章。

元贞祥供应链管理执行总裁张岚给现场嘉宾带来了“风控先行 财富稳赢”的主题演讲。张岚总从“极致的风控文化”和“完善的风控体系”两个方面向大家展示了元亨祥是如何在纷繁复杂的内外部环境稳中前行并不断突破的核心智慧和理念。张岚总指出，过去元亨祥实现了“白条变金条”、“债主变金主”，未来，在新的上股交模式下，元亨祥将会再树新标杆，实现由“赚钱”模式到“值钱”模式的全新转变。

太平洋建设董事局主席严昊受邀参加本次活动，并为现场嘉宾带来“大道至简 剩者为胜”主题演讲。严昊主席指出，市场是残酷的，但成功的企业是需要“熬”出来的。2024年太平洋建设集团的订单和利润依然保持正增长，海外市场也取得丰硕成果。同时指出，太平洋建设选择的路一直是正确的，始终坚持基础设施主业不变，也受到越来越多政府的信任。严昊主席也向现场的嘉宾介绍，现在的太平洋建设已经不单单是过去单一的招投标模式，开始向从建设到运营并提供一揽子服务的城市综合运营商在转变。未来，也希望元亨祥在和太平洋建设长久合作的基础上，承担起太平洋建设在资本市场的模式新探索。

元亨祥生态创始人程芳站在企业发展的高度，以“生态重构向阳生 模式创新赢未来”为主题。围绕“宏观经济形势和社会发展趋势、元亨祥生态重构、元亨祥模式创新”三个方面向现场嘉宾分析了当前的经济形势，总结元亨祥2024年业务发展成果并展望未来公司战略布局方向。程芳认为2025年将面临的经济形势将是“稳”股市、楼市，“扩”财政、内需以及金融、科技的持续创“新”。总结2024年的元亨祥，程芳总结为3个字“寻、辛、新”，在上下求索中不断“寻”觅新的战略布局和业务发展方向，在风雨兼程中始终保持“辛”苦心不苦的心态，同时元亨祥永远在创“新”求变，最终不断完善和实现自身的生态重构。关于元亨祥未来的模式创新，程芳指出，未来元亨祥就是要做好三件事：一是做好健康管理；二是通过投资并购、投资代建、产品研发实现产业发展；三是对外进行价值赋能。最终实现元亨祥人永不退休，永不散伙！致力成为生命健康行业造王者！

最后，程芳指出，过去的元亨祥是以专业的风控做财富管理，现在元亨祥做的是财富管理加健康管理增值服务，未来的元亨祥将以财富管理为增值服务，但最终要实现的是投资人的身家、身体和身心的健康。同时，未来的元亨祥也将继续以太平洋建设为主体，继续实现成长依托太平洋——白条变金条，成熟赋能太平洋——债主变金主，成功携手太平洋——挣钱变值钱。



分会场活动中，元贞祥供应链咨询培训督导部总经理夏新元为大家带来“否极泰来 柳暗花明”的主题分享。夏新元总指出，过去的一年，虽然市场面临多重困境，但当前政策面的转向开始为市场注入新的活力与希望。展望2025年，我们可能会面临更为复杂的宏观经济环境，但我们相信政府一系列强有力的政策出台将会给经济带来更强有力的支撑，也将进一步夯实基建投资的基础。基建投资仍将是2025年经济的一大亮点。

2024年是中国经济稳中求进的一年，同时也是元亨祥成立的十二周年。十二载砥砺前行，元亨祥始终把客户的需求放在首位。未来，元亨祥在关注客户的财富保值增值的同时也会更加关注客户的身心健康，并将致力通过优质的产品服务，助力每一位客户成就家庭全景幸福生活。

文 / 余小茹

元贞祥供应链咨询董事长刘闪 当选宜商总会第三届理事会副会长

近日，宜春市宜商总会向元贞祥供应链咨询董事长刘闪颁发了第三届理事会副会长荣誉证书，这一任命彰显了宜商总会刘闪个人才能以及元贞祥在供应链领域影响力的高度认可。



深耕行业，稳扎稳打

刘闪作为元贞祥供应链咨询的开拓者，多年来致力于推动供应链管理的创新与发展，不仅在行业内树立了良好的口碑，更为企业的可持续发展奠定了坚实的基础。她秉持着“诚信、专业、创新、共赢”的经营理念，带领团队在激烈的市场竞争中屡创佳绩，赢得了广泛的认可与赞誉。

关于宜春市宜商总会

宜春市宜商总会成立于2011年，是由宜春市委、市政府倡导、市商务局主管，宜春10个县区在国内国外创业的宜春籍企业家发起组建的非营利性社团组织。现有会员企业超过千家，覆盖了制造、科技、物流、文化等多个领域。

宜商总会本着“传承宜商精神、弘扬宜商文化、加强宜商合作、增进宜商友情、凝聚宜商力量、维护宜商权益、建设秀美宜春”的办会宗旨，通过搭建政企合作平台、推动招商引资、促进资源整合，成为连接宜春与全国乃至全球宜商的重要纽带。近年来，总会通过“三请三回”恳谈会、招商推介会等活动，成功促成多个重大项目落地，并连续获评省市级先进商会称号。

未来展望

对于新的社会角色，刘闪表示：“企业家不仅要创造经济财富，更应成为社会进步的推动者。未来，我将秉承‘厚德实干、义利天下’的赣商精神，在宜春市委、市政府的领导下，以宜商总会为纽带，与全体会员企业携手，共同搭建合作共赢的平台，让商业价值与社会价值同频共振，为区域高质量发展作出新的更大贡献。”

文 / 付慧琼

2025年1月

《中共中央国务院关于深化养老服务改革发展的意见》解读

《中共中央国务院关于深化养老服务改革发展的意见》（以下简称《意见》）日前发布。这是我国首个以党中央、国务院名义，对养老服务工作进行体系化制度设计的纲领性政策文件。

一、总体要求

坚持尽力而为、量力而行，增强科学预判、做好前瞻部署，加快健全养老服务网络，优化居家为基础、社区为依托、机构为专业支撑、医养相结合的养老服务供给格局，强化以失能老年人照护为重点的基本养老服务，健全分级分类、普惠可及、覆盖城乡、持续发展的养老服务体系，加强老年健康促进，推动养老服务扩容提质，进一步激发养老事业和养老产业发展活力，更好满足老年人多层次多样化养老服务需求。

主要目标是：到2029年，养老服务网络基本建成，服务能力和水平显著增强，扩容提质增效取得明显进展，基本养老服务供给不断优化；到2035年，养老服务网络更加健全，服务供给与需求更加协调适配，全体老年人享有基本养老服务，适合我国国情的养老服务体系成熟定型。

二、核心内容

方向	内容
加快健全覆盖城乡的三级养老服务网络	1.建设县级综合养老服务管理平台。 2.加强乡镇（街道）区域养老服务能力建设。 3.完善村（社区）养老服务设施站点。
贯通协调居家社区机构三类养老服务形态	1.巩固居家养老基础作用。 2.强化社区养老依托作用。 3.优化机构养老专业支撑作用。 4.促进医养结合。 5.加快补齐农村养老服务短板。 6.加强和改进养老服务综合监管。
构建养老服务事业产业发展三方协同机制	1.发挥养老服务事业发展政府主导作用。 2.发挥养老服务产业发展市场配置资源作用。 3.发挥养老服务社会参与作用。
强化有力有效的养老服务要素保障	1.科学规划养老服务设施布局。 2.完善财政支持相关政策。 3.加强养老服务人才队伍建设。 4.大力发展养老金融。 5.加快养老科技和信息化发展应用。

三、与元亨祥生态战略方向相关内容解读

（一）优化机构养老专业支撑作用

根据服务对象和设施条件，因地制宜推进养老机构分类改革，调整完善供给结构。兜底保障型养老机构主要收住特困老年人和经济困难失能老年人等；普惠支持型养老机构面向全体老年人开放，由设区的市级政府制定支持办法，加强收费引导管理；完全市场型养老机构实行充分竞争、优质优价，满足老年人多样化需求。鼓励社会力量新建或改扩建养老服务设施，支持通过公建民营等方式扩大优质机构养老服务供给。充分发挥养老机构技术创新示范、服务技能培训、设备推广应用等作用，推动专业化服务向居家和社区延伸。加强残疾、失能老年人照护服务，着力增加护理型床位供给，引导养老机构积极收住失能老年人，发展长期照护和认知障碍老年人照护服务。

《意见》对养老机构分类进行了改革，将养老机构分为兜底保障型、普惠支持型、完全市场型三类。完全市场型养老机构实行充分竞争、优质优价，满足老年人多样化需求。樟树市养老市场目前缺乏高品质养老照护机构，人民日益增长的美好养老生活需要和不平衡不充分的养老机构发展之间存在一定矛盾和差距，因此我们的特需照护机构“嘉照护”在樟树及周边具有强有力的市场竞争优势。

（二）促进医养结合

强化医疗卫生服务与养老服务在政策体系、服务制度、业务流程等方面的有机结合，加强疾病防控。加强养老服务机构和医疗卫生服务机构协同，强化整合照护，健全稳定顺畅的双向转接绿色通道，简化转诊就医程序。根据养老机构内设医疗机构需要，依法依规赋予相应处方权。鼓励具备相应医疗条件的养老机构依法依规开展安宁疗护服务。加强失能高危人群早期识别和失能预防，开展健康指导和综合干预。

随着年龄的增长，老年人身体机能逐渐衰退，往往患有多种慢性疾病，对医疗服务的需求显著增加。传统养老模式下，养老机构与医疗机构相对分离，老年人在需要就医时，往往要在养老机构和医院之间频繁奔波，这不仅给老人带来身体上的痛苦，也增加了家属的负担。近年来，国家卫生健康委同有关部门扎实推进医养结合发展，医养结合政策措施不断完善，服务供给不断扩大，服务质量逐步提升。2022年7月18日，国家卫生健康委等11部门联合印发《关于进一步推进医养结合发展的指导意见》，对我国医养结合政策体系、服务体系、标准体系、人才体系、信息体系的进一步完善，更加明确了发展方向、定位及具体的实施路径，为我国医养结合稳步发展创造了良好的制度环境。这次《意见》再提

“鼓励医养结合”，充分体现了“医养结合”对于养老服务的必要性。嘉照护项目与抚正承堂中医门诊结合就是典型的“医养结合”实践案例，完全符合未来养老服务发展模式的趋势和政策要求。

（三）发挥养老服务产业发展市场配置资源作用

充分激发市场活力，支持各类市场主体按市场化原则积极参与养老服务，完善社会化运营机制和扶持政策落实评价机制，推动养老服务产业规模化、集群化、品牌化发展。推动国有资本参与发展养老服务，完善分类考核评价。鼓励国有企业、事业单位盘活闲置资产开展养老服务，实行委托运营的，按稳定经营预期原则确定租期；运营方有较大投入的，租期可适当延长。鼓励外商投资国内养老服务产业并享受国民待遇。大力发展银发经济，加强老年用品研发和推广，丰富养老服务场景，释放养老消费潜力。开发旅居养老市场，因地制宜发展康养旅居等新业态，推动旅居养老目的地建设。

《意见》明确支持康养旅居等新业态的探索。康养旅居养老融合了健康养生、旅游休闲与养老服务，为老年人提供更丰富体验。还能带动旅游、医疗、餐饮等相关产业协同发展，创造就业机会，促进经济增长。并且，推动养老观念转变，促进养老模式创新，对完善养老服务体系起到积极作用。裕元康养生命谷融合了特需照护、慢病管理、智慧康养三大养老服务场景，与政策鼓励方向完全相符。

（四）大力发展养老金融

通过地方政府专项债券等资金渠道，支持符合条件的养老服务基础设施建设，积极满足养老服务机构信贷融资需求。加大政府性融资担保、再担保机构对养老服务小微企业贷款担保支持力度。支持符合条件的养老项目发行基础设施领域不动产投资信托基金。拓展养老服务信托业务，推广包含长期护理责任、健康管理的商业健康保险产品。

《意见》明确提出“推广包含长期护理责任、健康管理的商业健康保险产品”。其实，早在2014年11月17日，国务院办公厅就印发《关于加快发展商业健康保险的若干意见》，鼓励商业保险机构积极开发与健康管理服务相关的健康保险产品，加强健康风险评估和干预，提供疾病预防、健康体检、健康咨询、健康维护、慢性病管理、养生保健等服务。2016年10月25日，中共中央 国务院印发的《“健康中国2030”规划纲要》中也明确提出“探索融健康文化、健康管理、健康保险为一体的中医健康保障模式”“丰富健康保险产品，鼓励开发与健康管理服务相关的健康保险产品”。因此，“保险+健康管理”是未来发展的重要方向，具有广阔的市场空间。

（五）加快养老科技和信息化发展应用

研究设立养老服务相关国家科技重大项目，重点推动人形机器人、脑机接口、人工智能等技术产品研发应用。深化全国智慧健康养老应用示范，推广智能化家居和智慧健康产品，探索开展居家养老安全风险预警和防范服务。完善全国统一的养老服务信息平台，促进养老服务供需对接。统筹开展全国人口普查、抽样调查等工作，形成统一的老年人和养老服务数据库，加强与国家人口基础信息库等的衔接。

《意见》提出要推广智能化家居和智慧健康产品。中共中央曾发布多项智慧康养相关政策及指导意见，从多个维度进行指导和部署，推动我国老年服务科技化、信息化水平的进一步提高，加大老年健康科技支撑力度。中科观执致力于智慧健康、智慧养老、智慧医疗等领域的产品开发与集成，培育智慧康养新产业、新业态、新模式，这与政策鼓励方向完全一致。

文 / 摘自网络，仅供企业内部学习、研究使用
整理：战略发展研究院



合规资讯

《中医药法》第二章第十五条或将成为中医医师考试改革新标准：

一是现行的确有专长和师承的中医医师或将不用进行笔试，以师承方式学习中医或者经多年实践，医术确有专长的人员，由至少两名中医医师推荐，经省、自治区、直辖市人民政府中医药主管部门组织实践技能和效果考核合格后，即可取得中医医师资格；

二是现行的确有专长和师承的中医医师考试方式将改变，采取根据中医药技术方法的安全风险拟订本款规定人员的分类考核办法。



资料来源：国家中医药管理局
整理：风控咨询委员会

《中医医疗技术手册》政策解读

一、根据《中医医疗技术手册》2013版，中医医疗技术共分为96种。

（一）针刺类技术

毫针技术、头针技术、耳针技术、腹针技术、眼针技术、手针技术、腕踝针技术、三棱针技术、皮内针技术、火针技术、皮肤针（梅花针）技术、芒针技术、鍉针技术、穴位注射技术、埋线技术、平衡针技术、醒脑开窍技术、靳三针技术、浮针技术、贺氏三通技术、电针技术、针刺麻醉技术、鼻针技术、口唇针技术、子午流注技术、灵龟八法技术、飞腾八法技术。

（二）灸类技术

麦粒灸技术、隔物灸技术、悬灸技术、三伏灸技术、天灸技术、温针灸技术、热敏灸技术、雷火灸技术。

（三）刮痧类技术

刮痧技术、撮痧技术、放痧技术。

（四）拔罐类技术

拔罐（留罐、闪罐、走罐）技术、药罐技术、针罐技术、刺络拔罐技术、刮痧拔罐技术。

（五）中医微创类技术

针刀技术、带刃针技术、水针刀技术、钩针技术、刃针技术、长圆针技术、拨针技术、铍针技术。

（六）推拿类技术

皮部经筋推拿技术、脏腑推拿技术、关节运动推拿技术、关节调整推拿技术、经穴推拿技术、导引技术、小儿推拿技术、器物辅助推拿技术、耳鼻喉擒拿技术、膏摩技术。

（七）敷熨熏浴类技术

穴位敷贴技术、中药热熨敷技术、中药冷敷技术、中药湿敷技术、中药熏蒸技术、中药泡洗技术、中药淋洗技术。

（八）骨伤类技术

理筋技术、脱位整复技术、骨折整复技术、夹板固定技术、石膏固定技术、骨外固定支架技术、牵引技术、练功康复技术。

（九）肛肠类技术

挂线技术、枯痔技术、痔结扎技术、中药灌肠技术、注射固脱技术。

（十）其他类技术

砭石治疗技术、蜂针治疗技术、中药点蚀技术、经穴电疗技术、经穴超声治疗技术、经穴磁疗技术、经穴光疗技术、揉抓排乳技术、火针洞式引流技术、脐疗技术、药线（捻）引流技术、烙法技术、啄法技术、割治技术。

二、中医类别执业医师是否可以开展西医诊疗活动？是否可以开展药物静脉输注、从事母婴保健技术服务活动、开具麻醉药品处方？

经考试取得医师资格的中医医师，可以从事一般的现代诊疗技术，可以开西药、做手术；

开展国家有专门规定的医疗技术，如关节置换、介入等限制类医疗技术，按照国家相关规定培训及考核合格后可以在该医师专业相关领域使用；

开展抗菌药物静脉输注，经培训、考核合格，可以授予相应的抗菌药物处方权；

从事母婴保健技术服务活动，经县级以上人民政府卫生行政部门许可，取得《母婴保健技术考核合格证书》可以开展；

开具麻醉药品处方，经医疗机构考核合格可以取得麻醉药品和第一类精神药品的处方权等等。

三、中医(专长)医师开展诊疗活动有哪些特殊规定？

中医（专长）医师按照考核内容进行执业注册，执业范围包括其能够使用的中医药技术方法和具体治疗病证的范围。不能超出注册的范围执业。不能开西药、做手术。

中医（专长）医师在执业中超出注册的执业范围从事医疗活动的，由县级以上中医药主管部门责令暂停六个月以上一年以下执业活动，并处一万元以上三万元以下罚款；情节严重的，吊销其执业证书。造成患者人身、财产损害的，依法承担民事责任；构成犯罪的，依法追究刑事责任。

四、《中医药法》对从事中医医疗活动的人员有哪

些要求？

（一）《中医药法》第十五条：从事中医医疗活动的人员应当依照《执业医师法》(《医师法》)的规定，通过中医医师资格考试取得中医医师资格，并进行执业注册。

（二）以师承方式学习中医或者经多年实践，医术确有专长的人员，由至少两名中医医师推荐，经省、自治区、直辖市人民政府中医药主管部门组织实践技能和效果考核合格后，即可取得中医医师资格；按照考核内容进行执业注册后，即可在注册的执业范围内，以个人开业的方式或者在医疗机构内从事中医医疗活动。

（三）《中医药法》第十六条：中医医疗机构配备医务人员应当以中医药专业技术人员为主，主要提供中医药服务；经考试取得医师资格的中医医师按照国家有关规定，经培训、考核合格后，可以在执业活动中采用与其专业相关的现代科学技术方法。在医疗活动中采用现代科学技术方法的，应当有利于保持和发挥中医药特色和优势。

五、《综合医院中医临床科室基本标准》对执业人员有哪些要求？

（一）每床至少配备0.4名中医类别医师和0.4名护士。

（二）三级医院中医临床科主任应当具有中医类别副主任医师以上专业技术职务任职资格，从事中医临床专业10年以上。二级医院中医临床科主任应当具有中医类别主治医师以上专业技术职务任职资格，从事相关专业工作6年以上。

（三）主管中医病房的护士长应当系统接受过中医药知识技能岗位培训，能够指导护士开展辨证施护和运用中医护理技术。

（四）《护士条例》第二十条：医疗卫生机构配备护士的数量不得低于国务院卫生主管部门规定的护士配备标准。

文 / 摘自“陕西卫生健康执法监督”第1869期文章
国家中医药管理局官网
整理：风控咨询委员会



2025年，中国智慧健康养老行业 ——市场规模激增，机遇与挑战并存



2025年，中国智慧健康养老行业市场规模呈现快速增长趋势。

根据最新的市场分析报告，2025年中国智慧养老市场规模预计将达到7.21万亿元。预计未来几年将保持20%以上的年增长率。

区域差异明显。智慧健康养老市场主要集中在一二线城市，这些地区经济发达，居民消费水平较高，对智慧养老服务的需求更为迫切。与此同时，三四线城市及农村地区的智慧养老市场尚处于起步阶段，但发展潜力巨大。

政策支持力度大。政府高度重视智慧健康养老行业的发展，出台了一系列政策措施，包括资金支持、税收优惠、土地政策等。例如，国家明确提出到2025年，要实现智慧养老服务的普及率超过50%，其中城市地区达到70%。

行业面临挑战。尽管政策环境友好，但智慧健康养老行业仍面临一些挑战，如行业标准不统一、数据安全风险、服务质量参差不齐等问题。这些问题需要政府、企业和社会各界共同努力，推动行业的健康发展。

一、市场规模持续扩大，区域差异显著

智慧健康养老市场主要集中在一二线城市，这些地区经济发达，居民消费水平较高，对智慧养老服务的需求更为迫切。然而，三四线城市及农村地区的智慧养老市场虽然起步较晚，但发展潜力巨大。随着老年人口数量的持续增长和全社会对高品质养老服务的追求，智慧健康养老服务产业将迎来前所未有的发展机遇。

全社会的养老需求更加多元化、高品质化，智慧健康养老服务产业将迎来巨大机遇。《2025-2030年中国智慧养老产业发展趋势及投资风险研究报告》显示，2019年中国智慧养老市场规模约为3.50万亿元，2023年市场规模增至6万亿元，年均复合增长率达14.42%。中商产业研究院分析师预测，2025年市场规模将达7.21万亿元。

二、政策支持力度大，行业前景广阔

政府高度重视智慧健康养老行业的发展，出台了一系列政策措施，包括资金支持、税收优惠、土地政策等，为行业的健康发展提供了有力保障。国家明确提出到2025年，要实现智慧养老服务的普及率超过50%，其中城市地区达到70%。这一目标的提出，进一步激发了市场活力和企业创新动力。

三、行业面临挑战，需共同应对

尽管政策环境友好，但智慧健康养老行业仍面临一些挑战。行业标准不统一、数据安全风险、服务质量参差不齐等问题，都需要政府、企业和社会各界共同努力，推动行业的健康发展。未来，加强行业标准制定、提升数据安全防护能力、提高服务质量将成为行业发展的关键。

四、智能穿戴设备、家庭服务机器人等规模激增

智能穿戴设备、家庭服务机器人和智能家居作为智慧健康养老行业的重要组成部分，市场规模也在快速增长。智能穿戴设备市场规模预计2025年将逼近1200亿元，家庭服务机器人市场规模将达到864.51亿元，智能家居市场规模将突破8000亿元。这些设备的普及和应用，将极大地提升老年人的生活质量和便捷程度。

五、居家、社区、机构养老融合发展

目前，我国的养老模式主要包括居家养老、社区养老和机构养老。其中，居家养老占比最多，达52.9%。未来，随着智慧健康养老行业的发展，居家、社区

和机构养老将实现更加紧密的融合发展，为老年人提供更加全面、便捷、个性化的养老服务。



六、跨界融合加速，构建开放共享生态

智慧健康养老行业将与医疗、健康、文化、教育等多个领域形成跨界合作，构建开放、共享的养老服务生态。这种生态化发展将为智慧健康养老产业带来新的机遇，推动行业的可持续发展。未来，我们将看到更多跨领域的创新产品和服务，满足老年人多样化的需求。

智慧健康养老行业作为未来养老的重要组成部分，正迎来前所未有的发展机遇。政府、企业和社会各界应共同努力，加强政策引导、技术创新和市场监管，推动行业的健康发展。同时，我们也应关注老年人的实际需求和心理状态，为他们提供更加贴心、专业的养老服务，让每一位老年人都能享受到科技带来的便利和温暖。

免责声明：以上内容系我方转载自“中商情报网”，请文章作者及权利人主动与我方联系，我方愿支付相应报酬。若不同意转载，我方将立即下架所转文章。

文 / 摘自中商情报网
整理：元立万资本

中医药诊疗与养生保健系列 ——漏肩风的针灸治疗

漏肩风是以肩部长期固定疼痛、活动受限为主的疾病。由于风寒是本病的重要诱因，故常称为“漏肩风”；因本病多发于50岁左右的成人，故俗称“五十肩”，因患肩局部常畏寒怕冷，尤其后期常出现肩关节的粘连，肩部呈现固结状，活动明显受限，故又称“肩凝症”、“冻结肩”等。本病相当于西医学的肩关节周围炎。

漏肩风的发生与体虚、劳损和风寒侵袭肩部等因素有关。本病病位在肩部筋肉，与手三阳、手太阴经密切相关。基本病机是肩部经络不通或筋肉失于气血温煦和濡养。无论是感受风寒、痹阻气血，或劳作过度、外伤，损及筋脉，气滞血瘀，还是年老气血不足，筋骨失养，皆可导致本病。

本病相当于西医学的肩关节周围炎。早期以疼痛为主，后期以功能障碍为主。

一、病因病机

（一）气血不足经云

七七肾气衰。人到50岁左右，肝肾精气开始衰退，气血不足，筋脉得不到充分滋养，血虚生痛，日久筋脉拘急，营卫失调。

（二）外感风湿寒邪

居处潮湿，中风冒雨，或睡卧露肩，均可致外邪侵袭，留滞血肉筋脉。血受寒则凝，脉络拘急则痛；寒湿之邪淫溢于筋肉关节，以致关节屈伸不利。

二、主要症状

（一）肩部疼痛

起初肩部呈阵发性疼痛，多数为慢性发作，以后疼痛逐渐加剧，或钝痛或刀割样痛，且呈持续性，气候变化或劳累后常使疼痛加重，疼痛可向颈项及上肢扩散，当肩部偶然受到碰撞或牵拉时，常可引起撕裂样剧痛。

（二）肩关节活动受限

肩关节向各个方向活动受限，随着病情进展甚至梳头穿衣洗脸叉腰等动作均难以完成。特别是严重时肘关节功能也可受影响：屈肘时手不能摸到同侧肩部，尤其在手臂后伸时不能完成屈肘动作。

（三）压痛、怕冷

患肩怕，即使在夏天肩部也不敢吹风。

（四）压痛

多数患者在肩关节周围可触到明显的压痛点。

（五）肌肉痉挛与萎缩

三角肌冈上肌等肩周围肌肉早期可出现痉挛，晚期可发生废用性肌萎缩，出现肩峰突起上举不便，后弯不利等典型症状。此时疼痛症状反而减轻。

（六）查体

三角肌有轻度萎缩，斜方肌痉挛。岗上肌腱、肱二头肌长、短头肌腱及三角肌前、后缘均可有明显压痛。肩关节以外展、外旋、后伸受限最明显，少数人内收、内旋亦受限，但前屈受限较少。

（七）年龄较大或病程较长者

X线平片可见到肩部骨质疏松，或岗上肌腱、肩峰下滑囊钙化征。

三、辨证要点

主症：肩周疼痛、酸重，夜间为甚，常因天气变化及劳累而诱发或加重，患者肩前、后及外侧压痛，主动和被动外展、后伸、上举等功能明显受限。

手阳明经型：疼痛以肩前外部为主且压痛明显。

手少阳经型：疼痛以肩外侧部为主且压痛明显。

手太阳经型：疼痛以肩后部为主且压痛明显。

手太阴经型：疼痛以肩前部为主且压痛明显。

（一）风寒湿阻证

肩部关节冷痛，活动受限，患处沉重，遇寒痛增。得温痛减。舌质淡红，苔薄白。脉沉紧。治以羌活胜湿汤、薏仁汤等以祛风除湿，温经通络。

（二）血虚寒凝证

肩关节冷痛，得温痛减，遇寒加重，肩部活动受限，伴头晕眼花，面色淡白，舌质淡。苔薄白。脉沉迟细。予黄芪桂枝五物汤加減以益气通络，调和营卫。

（三）瘀血阻络证

肩关节刺痛固定，疼痛拒按，入夜尤甚，舌质暗紫，苔薄白，脉涩。予血府逐瘀丸加減以舒筋通络，活血化瘀。



四、治疗

（一）基本治疗

治则：通经活络，疏筋止痛。取局部穴位为主，配合循经远端取穴。

主穴：肩髃、肩髃、肩贞、阿是穴、阳陵泉、条口透承山。

配穴：

手阳明经型配三间；

手少阳经型配中渚；

手太阳经型配后溪；

手太阴经型配尺泽。

操作：毫针刺，泻法或平补平泻。先刺远端穴，行针后让患者运动肩关节。局部穴位可加灸法。

方义：肩髃、肩髃、肩贞分别为手阳明、手少阳、手太阳经穴，加阿是穴，均为局部选穴，可疏通肩部经络气血，通经活血而止痛；阳陵泉为筋会，可疏筋止痛；条口透承山可疏导太阳、阳明两经气血，为临床经验效穴。

（二）其他治疗

1.刺络拔罐

取肩部阿是穴。用三棱针点刺，或皮肤针叩刺，使少量出血，加拔火罐。

2.穴位注射

取肩部阿是穴。用当归注射液，每穴注射1~2ml。

3.穴位按摩法

以健侧拇指揉按大椎、肩井、合谷、手三里、外关、阿是穴等穴位，每次20~30次，每天2~3次。

4.爬墙法

面朝墙站立，双足尖距墙约1脚，患侧手指触摸墙壁，逐渐向上爬移，直至不能耐受疼痛时再将手指慢慢下移至原位。反复做20次，每日1~3次，并记录爬移的高度。

5.前屈引伸法

健侧手掌心托住患侧肘关节向上推举，每天200~300次，力量递增。

6.抬举引伸法

健侧手握住患侧手向上抬举，每天200~300次。

7.后背引伸法

双手放于背后，患侧手心向外，健侧手握住患侧手用力向上牵拉，每天200~300次。

8.画圈摇臂法

患者取站立位，患侧手臂伸直，进行较大幅度画圈运动，每天200~300次。

五、按语

（一）针灸对本病有较好的止痛效果。经较长时间治疗无明显缓解时，应排除肩关节结核、肿瘤等疾患。

（二）本病治疗期间患者配合肩关节功能锻炼非常重要。

文 / 摘自网络，仅供企业内部学习、研究使用

整理：健康管理事业群



精英专访

专业筑基，诚信获客



营销二区杭州第二分公司 事业部总监
李 梦

一、为什么选择加入元亨祥？

我选择加入元亨祥，是因其独树一帜的企业文化及精准的战略定位。元亨祥致力于成为“生命科学产业化应用价值赋能平台”，深耕大健康与智慧城镇领域，与我的职业理想不谋而合。公司秉持“家和水立兴”文化，强调相互成就，共同分享，与市场上许多仅追求短期利益的金融机构截然不同。

加入前，我曾关注到元亨祥在行业内的创新实践，例如“1+N+IOEPC”新商业模式及聚焦中医药、康养领域投资策略，前瞻布局令人瞩目；员工赋能机制，如“栋才100锻造工程”等，助力个人与企业共成长。在浮躁金融界，元亨祥的稳健深耕，让我找到了长期发展的沃土。

二、在建立稳固且持久的客户关系过程中，您认为哪些要素最为关键？

（一）专业能力是基石

高净值客户对财富管理有较高要求。我们需要具备的专业能力不仅限于金融、投资、税务知识的丰富，更在于能将复杂信息转化为通俗语言，让客户明晰投资本质、风险所在及安全保障。

（二）以客户需求为核心

客户需求多变，需持续沟通挖掘客户深层需求。当监管变动，公司立即调整产品结构，既控制了风险又满足了客户流动性需求。同时，顾问需具备出色沟通与协调能力也是建立稳固信任关系的关键。

（三）诚信为本，传递长期价值

金融行业的信任建立需“守红线、讲真话”。元亨祥全员严守风控，坚持长期价值。公司定期举办的客户沙龙、健康管理等活动，可以深化情感联结，将客户关系升华为伙伴情谊。

三、如何开拓新客户？获得客户信赖？

（一）精准定位，深化合作

通过面对面客户主题活动精准触达，老客户转介绍、口碑及卓越业绩，是我们最好的名片。

（二）实证为本，数据赋能

客户信赖源自实证。我们常用成功案例彰显实力。同时，借助元立方数科平台提供透明投资回报分析与风险预警，强化客户决策信心。

（三）持续服务，价值延伸

客户签约只是起点，我们要定期通过复盘来优化服务。提供定制化增值服务，如健康管理咨询、保险产品联动，延长价值链。

精英风采



12月业绩

冠军

陈琳琳

元贞祥

营销一区金融工作室
客户关系顾问

服务宣言：

与时俱进，夯实自我；内心充满阳光，生活和工
作全力以赴，时光一定会让你满载而归。



12月业绩

亚军

李梦

元贞祥

营销二区杭州第二分公司
事业部总监

服务宣言：

想客户之所想，急客户之所急，用心服务，用专
业创造价值。



12月业绩

季军

杨嘉凯

元贞祥

营销二区杭州第一分公司
总经理

服务宣言：

诚信、高效、创新、超越。



1月业绩

冠军

庄会清

元贞祥

营销一区金融工作室
客户关系顾问

服务宣言：

做最好的自己，提供最专业的服务。



1月业绩

亚军

宋道娟

元贞祥

营销二区杭州第二分公司
事业部总监

服务宣言：

但行好事，莫问前程！



1月业绩

季军

李梦

元贞祥

营销二区杭州第二分公司
事业部总监

服务宣言：

想客户之所想，急客户之所急，用心服务，用专
业创造价值。

元启新程展鸿途 乐迎元宵庆团圆 ——2025年元亨祥生态新春开工暨元宵家宴圆满举行

笃行启新程，欢喜庆元宵。2月10日，在元宵佳节即将来临之际，“元启新程展鸿途 乐迎元宵庆团圆”——2025年新春开工暨元宵家宴圆满举行。元亨祥生态全体在沪员工齐聚一堂，在浓浓的节日氛围中，共迎元宵，欢庆团圆，开启新程，展望新篇，奏响了拼搏奋进的激昂乐章。

元亨祥生态创始人程芳在致辞中向全体员工致以诚挚的节日问候，并部署新一年的重点工作。

2025年，元亨祥即将迎来意义非凡的十三周年，这一年不仅是企业第二个十年征程中的关键节点，更是战略落地的攻坚之年。新的一年，我们肩负重任，当以破竹之势，集中精力落实三项核心工作：

第一，深耕健康管理，全力以赴攻克中医药慢病管理数智化专业服务平台和保险经纪两个项目，目标必达，使命必达；第二，聚焦产业发展，供应链生态、元立方资本、元贞祥开发建设、元利祥药业和元立方数科按既定战略经营，直接进入价值赋能模式；第三，实现价值赋能，认真落实“五定三化四做到”管理方略，全面推进合伙制落地。

新的一年，希望每一位元亨祥人都能与公司同频共振，在思想上高度认同，在行动上积极响应，不掉队、不松懈，携手共创新未来！

此次家宴不仅是一次简单的聚会，更是一次充满温情与欢乐的盛宴。现场精心安排了新年礼物互换环节，大家在礼物交换中传递着温暖与祝福。

随后，温馨的二月生日会让元亨祥这个大家庭的温暖更加深入人心，大家一起为寿星们送上真挚的祝福，共同分享这份喜悦与甜蜜。

家宴上，元亨祥家人们同心协力，共同举杯，欢声笑语中畅谈新年规划与愿景。大家在这欢乐祥和的氛围中，许下对未来的美好期许。



人勤春来早，早行功不负。在奋进2025的全新征程中，全体元亨祥人将以“时不我待”的紧迫感、“舍我其谁”的责任感、“奋勇争先”的使命感，全力以赴，向着目标勇毅前行。他们将用实际行动共同绘就元亨祥生态的“华彩篇章”，向着更高的山峰攀登，创造更加灿烂的明天！

文 / 张文雪

同心致远 聚势启新 ——2025上海市南昌商会东部片区新春私享荟圆满举办

祥龙辞旧岁，金蛇舞新春。2025年1月15日，“同心致远 聚势启新”2025上海市南昌商会东部片区新春私享荟在元亨尚儒生活馆总部圆满举办。南昌市人民政府驻上海联络处主任许永晟、副主任李建平、郑重，上海市南昌商会执行会长程芳、罗国庆、钟国亮、刘为民，党支部书记兼常务副会长谌祖桂，秘书长兼常务副会长李春何等领导以及会员代表们欢聚一堂，共叙乡情、共谋发展、共话未来。

作为本次活动的主办方，上海市南昌商会执行会长、东部片区区长、元亨祥生态创始人程芳对各位领导及乡贤的到来表示热情欢迎与衷心感谢。并结合多年企业经营经验分享了自己对未来经济形势的分析与见解。他以“稳、扩、新”概况了2025年国内金融、经济与市场形势变化，强调符合国家扩大内需的产业一定会迎来高质量发展，比如健康产业；从“消费转型、人工智能、两极格局”分享了当今社会三大趋势，引发全场企业家的思考，大家纷纷表示受益匪浅。

上海市南昌商会党支部书记兼常务副会长谌祖桂代表商会领导班子，向全体会员致以新年的诚挚问候与新春的美好祝福，并向此次活动主办方程芳会长表示感谢。他指出，2024年尽管挑战与困难并存，但是在上级部门的正确领导下，在全体家人的共同努力下，上海市南昌商会逆势飞扬，组织有创新、机构有改革、品牌有升华、商会影响力与凝聚力极大提升。最后，他以“行稳致远”四个字寄语全体会员要坚守品质，坚守底线，坚守信心，做百年企业，筑百年商会。

南昌市人民政府驻上海联络处主任许永晟在致辞中分享了家乡过去一年所取得的佳绩，对会员们的辛勤付出给予了高度肯定，并对商会未来发展提出殷切期望。过去一年，家乡经济指标上扬、重点项目引进亮点纷呈、城市面貌日新月异，南昌正从新晋的网红城市向长虹努力。感谢商会和各位企业家，一直以来对家乡的关心支持，同时也感谢大家对联络处的帮助。商会作为一个平台，希望大家在这里能够凝聚共识，共同为平台建设添砖加瓦。特别是在经济下行的情况下，商会越要发挥好桥梁和纽带的作用，加强会员交流互动，提升执行力，增强凝聚力。

最后许主任鼓励大家，要适应当前经济新常态，调整好心态，要么“卷”到极致，要么创新求变，只要精神不滑坡，办法总比困难多，希望大家携手同心，迈向未来，开创事业新蓝海，共赢美好未来。

上海市南昌商会执行会长罗国庆在致辞中分享了商会过去一年的长足发展，会员人数突破新高、片区活动有声有色、文化体系日益完善；2025年，希望商会在2024年的成功基础上，进一步加强制度，提升商会管理，促进品牌建设。上海市南昌商会执行会长钟国亮表示，士别三日当刮目相看，每次来元亨祥，都有新的收获。东部片区年会是商会年会的压轴之喜与收官之作，值得各个片区学习。祝愿大家2025年事业兴旺，家庭幸福，祝愿元亨祥实现成就生命繁盛的辉煌。

上海市南昌商会执行会长刘为民在致辞中对各位领导、各位企业家的到来表示感谢，对程芳会长精心组织的年会表示肯定。他呼吁大家要珍惜商会平台、建设商会平台，真正把南昌商会办成有高度、有力度、有温度的商会，让大家都能从平台收获价值。

互动交流环节，大家畅所欲言，回顾过往，展望未来，共同为商会的发展和会员企业的成长出谋划策。在热烈的交流中，大家感受到了彼此的支持与信任，心与心的距离进一步拉近。这种浓厚的交流氛围，不仅为会员企业之间的合作搭建了桥梁，更为商会的发展注入了源源不断的活力。



健康，是幸福生活之源，也是企业发展之基。为了帮助会员们建立健康意识，促进身心健康与事业发展并驾齐驱，本次年会特邀请元亨祥健康首席医学官吴丽丽博士为大家带来“早春护肝六步法与耳穴压豆体验”讲座，为会员们提供了药食、睡眠、情志、运动、功法等实用的养肝方法与健康指导。

讲座现场气氛热烈而融洽，无论是立竿见影的养生功法，还是面面俱到的中医护肝方法，亦或是神奇的耳穴压豆体验，都让会员们深切地感受到了中医文化的博大精深，也更深刻地认识到了日常养生的重要意义。

2025上海市南昌商会东部片区新春私享荟在一片欢乐祥和的氛围中圆满落幕。此次年会，不仅是一次回顾过去、总结经验的盛会，更是一次凝聚人心、展望未来的大会。新的一年，上海市南昌商会将继续秉承“立足上海、心系南昌、服务会员、回报桑梓”的宗旨，充分发挥商会的平台优势，团结带领广大会员企业，携手共进，筑梦前行，共同开创更加美好的明天！

文 / 张文雪